



Агентство
корпоративных коммуникаций
Александра Алферьева

Да - технологиям и системе. Нет - «волшебным таблеткам»

АЛЕКСАНДР АЛФЕРЬЕВ

эксперт
по системному
маркетингу
и антикризисным
коммуникациям

- **20** лет опыта
- **Гос. лицензия**
на образовательную
деятельность



видео
с выступлений
(смотреть 30 сек.)





Агентство
корпоративных коммуникаций
Александра Алферьева

Почему меня приглашают на крупные события

Я не буду прыгать на сцене, чтобы развлечь зал, и не обещаю «успешный успех» за 2 часа. Моя задача другая - дать людям систему. Я показываю, как превратить хаос в управляемый механизм, который приносит результат.

Мой опыт - это не только теория. Я решал задачи для компаний самого разного калибра: от локальных кофеен и производителей бетона до Международного криогенного форума, проектов ОНФ и даже «музыкантов, которых знает весь мир».

Работаю с аудиторией любой сложности по всей России и миру - без географических границ. Вживую и онлайн.

Если вам нужен честный и структурный разговор о бизнесе - мы сработаемся.



**Вам нужны не мотивационные
аплодисменты, а рабочие технологии**

200+

клиентов из

30+

отраслей экономики

2008

год основания
агентства

10+

лет наставничества
и образовательной
деятельности

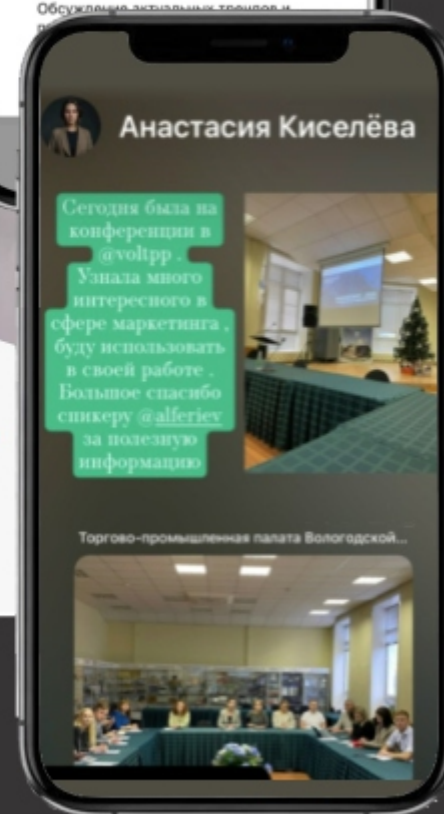
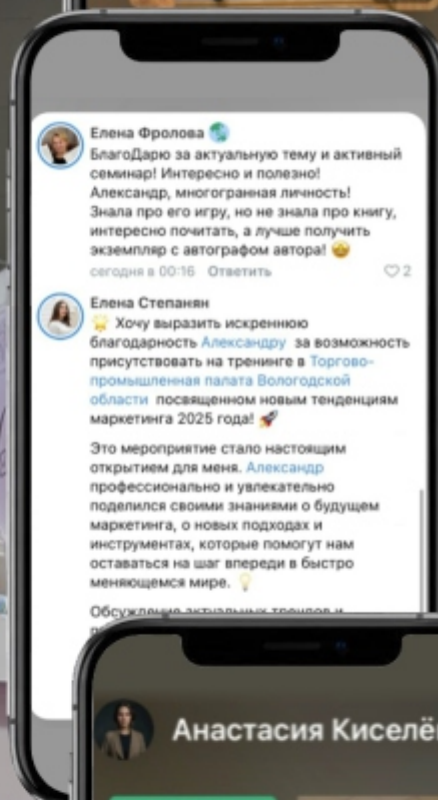
Признание экспертного сообщества и участников

Образование, опыт, сертификация:

- ВоГТУ, экономический факультет.
Специальность: Государственное и муниципальное управление
- Образовательный проект Российского экспортного центра
- Сертифицированный бизнес-наставник
Росмолодежь.Бизнес и фонда «Сколково»
- Лектор Российского общества «Знание»
- Независимый эксперт WorldSkills Russia («Интернет-маркетинг»)
- Председатель государственной аттестационной комиссии по специальности «Реклама» в ЧПОУ ВКК
- Сертифицированный специалист Яндекс, Google и VK
- Сертифицированный бизнес-партнер 1С-Битрикс
- Сопредседатель Комитета по рекламе ВТПП



смотреть отзывы
и благодарности



Варианты сотрудничества



Вдохновляющая лекция

30 - 60 минут

Формат: Презентация + живые кейсы + вопросы и ответы

Назначение: Пленарные сессии, открытие/закрытие конференций

Системный разбор актуальной темы
Практические инсайты сразу в работу
Энергичная, структурированная подача



Семинар / Мастер-класс

1,5 - 8 часов

Формат: Интерактив + разбор задач участников + теория

Назначение: Корпоративные тренинги, секционные программы

Инструменты, применимые сразу
Разбор реальных задач аудитории
Вопросы и ответы в открытом диалоге



Разбор кейсов

45 - 90 минут

Формат: Честный разбор ошибок и успехов на реальных примерах

Назначение: Панельные дискуссии, бизнес-завтраки, узкие аудитории

Анализ конкретных бизнес-ситуаций
Что сработало, что - нет и почему
Выводы и рекомендации

- Онлайн и офлайн - работаю в обоих форматах
- Поддержка продвижения - могу анонсировать мероприятие в своих соцсетях
- Официальные документы - выдаю сертификаты на основе гос. лицензии
- Полный набор закрывающих документов для бухгалтерии и тендеров
- Работаем по договору без НДС

Для кого я выступаю

Собственники малого и среднего бизнеса

Кто строит системы, а не надеется на везение

Директора по маркетингу и продажам

Кто ищет структуру вместо новых инструментов

Предприниматели на этапе масштабирования

Кто готов менять процессы, чтобы растить компанию

Руководители, внедряющие системные изменения

Кто хочет, чтобы компания работала без них

Стартапы и участники акселераторов

Кто ценит честный взгляд на реальность

Государственные структуры и корпорации

Кто работает с проверенными методологиями и документам



Ключевые темы выступлений

БЛОК 1: СИСТЕМНЫЙ МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

**Флагманская тема: «8 шагов практического маркетинга:
Как построить прогнозируемый поток клиентов в условиях неопределенности»**

Дополнительные темы:

- Маркетинг 2026: тенденции, перспективы и новые правила игры.
- Арсенал успешной компании: современные маркетинговые инструменты, которые приносят результат.
- Маркетинг нового типа: что будет с профессией и бизнесом, когда 70% работы заберет ИИ.
- Расширенная продуктовая линейка как стратегия выживания и кратного роста.

БЛОК 2: ЦИФРОВИЗАЦИЯ И ИИ-АВТОМАТИЗАЦИЯ

**Флагманская тема: «ИИ для бизнеса: Как нейросети и автоматизация
реально экономят время и деньги компании»**

Дополнительные темы:

- Нейросети для руководителей: делегирование задач, контроль качества и управление командой.
- ИИ-оператор: почему профессия «человек-мост» между бизнесом и нейросетями станет главной в ближайшие годы.
- Кто сделает и кто ответит: практические сценарии ответственности для руководителей в мире ИИ-генерации.
- Трансформация соцсетей под влиянием ИИ и что это значит для вашего бизнеса.

БЛОК 3: ЛИЧНАЯ И КОМАНДНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

**Флагманская тема: «Точка опоры: Инструменты мягкой силы
для управления собой, командой и результатом в эпоху турбулентности»**

Дополнительные темы:

- Публичные выступления (быстрый старт): структура доклада и неочевидные детали, которые приносят контракты.
- Личный бренд и эффективная коммуникация в эпоху нейросетей.
- Информационная и мировоззренческая безопасность детей и подростков (а также их родителей).
- Лидерство и технологии влияния: как управлять командой, когда старые методы мотивации больше не работают.

КАСТОМИЗАЦИЯ ПОД ВАШЕ СОБЫТИЕ

Здесь представлено лишь 20% моего арсенала.

Как практик, я разрабатываю и адаптирую контент под конкретную отрасль (B2B, производство, ритейл, услуги) и задачи вашего мероприятия.

**Напишите мне, и мы соберем тему,
которая точно попадет в боль вашей аудитории.**

Вклад в общество и авторские проекты



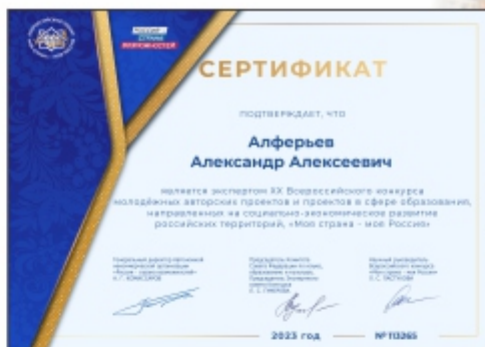
Мой вклад в будущее поколение

Я написал книгу «Искусство мягкой силы. Детство», потому что уверен: информационная и мировоззренческая безопасность детей - это фундамент здорового общества.

Это практическое пособие для родителей и педагогов, как защитить ребенка от фейков, манипуляций и деструктивного влияния в цифровую эпоху.



Читать электронную версию на
Литрес



Медиа-пакет для организаторов

Портреты, сценические кадры, PNG с прозрачным фоном





Агентство
корпоративных коммуникаций
Александра Алферьева

Контакты

Обсудить формат выступления,
забронировать дату
или заказать корпоративное обучение:



alferiev



+7 (921) 232-56-94



alferiev.aa@gmail.com



vk.com/alferiev